

立足特色谋突围 精准发力启新程 在打造“小县大城”2.0版示范样板中实干争先

石塘镇

县委十五届十次全会吹响了深化小县大城样板县特色发展的奋斗号角，石塘镇作为融入市区、承接溢出的战略支点，深感使命在肩、重任在前。我们将持续抓实树立和践行正确政绩观学习教育，锚定“童话云和东城、生态产业强镇”特色发展定位，践行见事早、行动快，推进实、重细节，穿透抓、能闭环“十八字”要求，在打造“小县大城”2.0版示范样板中实干争先。

做强增量赋能，争当产业强县“新引擎”。一是拓平台强承载。以“主人翁”姿态融入市区一体化发展，结合全县“一区多园”空间布局，因地制宜超前开展万亩平台拓展项目前期，尽力而为赋能“向投资要未来”。二是兴特色延链条。持续壮大“两茶一蜜一梨一面”特色产业体系，探索“高端茶+新茶饮”双链融合模式，做好云和雪梨扩面提质“后半篇文章”，推进蜂蜜、朱

村土面等加工产品规范化、标准化发展，育强石塘版“土特产富”。三是抓项目蓄动能。对标“三库一单一系数”工作体系，做实项目谋划储备和全员招商工作，动态完善各类项目库，压实重点项目清单推进责任，用好考核系数导向，强化入库、争资落地全链条管理，为全县“一进两争”大局作出应有贡献。

做优转化破局，争当全域5A“新窗口”。一是做好“活”字文章。持续深化新时代“培养技能型干部、建设技能型政府”，提升服务发展的硬本领、破解难题的真功夫，直面正屏岛历史遗留问题处置、红色研学升级、长汀沙滩业态焕新等现实挑战，系统梳理辖区内旅游闲置资源，创新开发运营路径，稳妥化解历史遗留问题。二是做亮“爆”字文章。坚持“无运营不建设、无特色不运营”，建强“航天谷”技能服

务团，升级“秋燕文学角”，加快风洞体验、B737飞机餐厅等项目建设，推动全省首个钱学森书屋落地小顺村，不断擦亮“江南航天谷”核心IP。迭代“1天在小顺、N天在外地”的“固定+流动”特色研学模式，持续办好“航天文化周”“环云和湖铁人三项”等赛事活动，以更多跨界玩法打造网红引流矩阵。三是做优“联”字文章。抢抓全市打造“南明湖—古堰画乡—云和湖”文旅枢纽机遇，立足“一城一湖一梯田”黄金连接带以及毗邻丽水机场的区位优势，联动开发跨区域精品水上游线，推动文旅业态从“单点突破”向“集群发展”迭代，努力打造更多“吃住行游购娱”全链条服务石塘场景，积极助力“聚人口”文章。

做实服务聚合，争当城乡融合“新样板”。一是强配套优服务。抢抓235国道即将通车机遇，统筹谋划沿

线风貌提档升级，加快安置地市政配套设施建设。全力保障金村水库建设，持续推进农村饮用水改造提升，确保群众从“有水喝”迈向“喝好水”。顺应人口集聚与要素流动的新趋势，加大力度推进山区基本公共服务优质均衡。二是联利益促共富。完善项目发展与农民增收利益“强链接”机制，一马当先做优“行日”助农“三服务”，以朱村“巧手连心”共富工坊为圆心辐射建强来料加工矩阵，持续拓宽“山货出山”产销渠道，带动村集体稳步壮大，农户就近增收，让共富成果更多更公平惠及群众。三是强治理增效能。对标“实干争先、勤廉并重”锻造石塘铁军，深化“六头五特”“一杯茶夜话”等特色调解机制，常态化排查化解矛盾纠纷，从严抓实安全生产、防汛防台等底线工作，筑牢平安稳定基石，持续提升基层治理现代化水平。



中秋临近，浮云一盖民宿里，大家正加紧制作传统手工月饼，喜迎中秋佳节。

刘海波 文/摄

云和文旅预热升温迎国庆

本报讯(记者 俞海友 雷倩)中秋、国庆将至，随着旅游预订热度持续攀升，我县各大乡村、景区、民宿全面进入假日备战状态，童话云和秋日氛围感拉满。

作为热门打卡地，云和梯田景区紧扣秋日丰收特色，围绕“稻梦谷的秋”主题，结合特色农耕文化，将推出一系列沉浸式秋日体验活动，让游客在金色稻浪间，尽享丰收秋韵。

走进坑根石寨，秋日晒秋美景扑面而来。家家户户的屋顶、墙头、晒架上，五彩农作物错落晾晒，红黄相间、层层叠叠，勾勒出诗意满满的秋日画卷。浓郁质朴的丰收气息，让游客随手一拍都是绝美秋景，氛围感直接拉满。

此外，国庆期间，景区将推出碾米比拼、蒙眼米糊挑战、稻田摸鱼、扬谷去

壳簸箕比拼、云和木玩小游戏等丰富农事体验项目，让游客亲身感受传统农耕乐趣，在玩乐中体悟丰收喜悦。同时，传统畲族婚嫁表演持续上演，展现浓郁畲乡风情。酷炫的田埂飞跃自行车特技表演、机器狗闯关体验也将精彩亮相，动静相融、看点十足。

景区高涨的文旅热度，也有效带动周边民宿市场持续升温。“我们民宿共12间客房，目前已经陆续接到游客预订，国庆假期前五天的房源基本已经订满。”崇头镇崇头村民宿业主林虹表示，民宿正加紧做好节前准备，全力迎接假期客流，力求为游客提供最佳服务。

“我们赤石乡在‘嗨周末’特色街区、云曼草坪、云曼儿童乐园布设了丰富的特色活动与网红打卡点，让前来游玩的游客沉浸式感受不一样的快乐

假期。”9月21日，记者从赤石乡获悉，为迎接中秋、国庆双节，赤石乡将举办“嗨周末”·中秋国庆“8090”怀旧游园会活动。

在赤石乡“嗨周末”特色街区，不少工作人员正在忙碌，挂灯笼、摆展板、挂横幅、打扫卫生，大家抢抓时间完善活动点位，为即将开启的游园会做好各项准备，静待游客前来打卡游玩。“我们会在街区沿线设置有木玩特色的投壶、套圈等4个点位的游戏关卡，还会在乡村小剧场门口摆上比较大的月亮气模，供游客前来合影。此外，活动期间街区会有经典IP人物出现，不定时和游客们快闪互动。”赤石乡相关负责人告诉记者，他们会在“怀旧大舞台”上办年代金曲乐队演唱并穿插“金曲竞猜”，同时，现场开设共富

集市，提供特色小吃，游客可体验地道金牛宴美食。

走进活动分会场云曼儿童乐园和云曼草坪，工作人员也正紧锣密鼓当中，以全新的面貌迎接游客。“到时云曼儿童乐园会全天候开放，游客凭游园会抵金券就能兑换体验券。而草坪区域配套丰富体验项目，夜晚还有经典老电影放映与草地音乐Live，和主会场怀旧大舞台活动相呼应。”赤石乡相关负责人介绍。

同时，梅源、赤石、长汀、黄处等村庄也正积极筹备假期活动，丰富乡村游玩业态。下一步，我县将持续丰富文旅产品供给，优化旅游服务体验，全力保障中秋国庆假期文旅市场安全、有序、火热，让广大游客在云和玩得舒心、游得尽兴。

练张钦：父亲种下的篮球梦，在家乡开出了花

本报记者 林静

一大早，在云和中学篮球馆里，球鞋摩擦地板的声音格外清晰。运球、急停、跳投，练张钦的额角已经渗出汗珠。这是他当天的第一组投篮训练，紧接着还有体能、力量与战术跑位。距离2026浙BA省级争霸赛云和首战开赛只剩不到两周，早中晚全天泡在球场，是这位云和队7号队长和队友们近期的日常。

8月7日，丽水体育中心体育馆终场哨响，云和队以76:70战胜青田队，加冕“丽水王”，拿到省级争霸赛入场券。那场决赛，练张钦独砍31分，在末节分差被追至2分的危局中稳住阵脚，成为球队夺冠的定海神针。当奖杯真正捧在手里的那一刻，练张钦心里涌上的不只是喜悦，更是如释重负的放松、从开局惨败到一路逆袭，所有的压力、质疑、憋着的一股劲，都在那一刻尽数释放。

被球迷称作“永动机”的他，另一个身份是云和县中等职业技术学校的体育教师。从受父亲启蒙的山城少年，到入选丽水联队征战省赛，再到带着家乡球队一路逆袭，练张钦的篮球故事里没有职业光环，只有扎根故土的坚守、并肩同行的热血，和属于普通人的热血童话。

1997年出生的练张钦，与篮球的

缘分始于父亲。小时候在球场边，父亲打球，他在旁边看，父亲投篮，他跟着学，那颗橙色的篮球就这样在他心里生了根。六年级他就代表丽水出征省级比赛，从那以后，他的寒暑假几乎全部交给了篮球，不是在球馆打磨技术，就是在奔赴赛场的路上。

2025年，练张钦入选浙BA丽水联队征战省赛。那段经历让他对比赛的理解愈发成熟。回到云和队后，他把省赛级别的经验一点点拆解分享给队友，从罚球稳定性到传导球节奏，从技战术细节到心态调整，带着全队一起打磨。在他眼里，队长从来不是只负责得分的“单打手”，而是要把自己见过的风景，变成全队共同的底气。“我也想带兄弟们去省赛见见世面。”前阵子刷到湖州赛区队长的这句话，练张钦瞬间共情。队里不少队员从未踏过省级赛场，这样的机会对他们而言格外难得，这个念头也成了他带队冲刺的一份动力。

然而童话的开头并不顺利。小组赛首战，云和队以43:67大比分负于庆元。“不是对手太强，是我们输给了自己。”赛后复盘，练张钦和教练组第一时间给队员卸包袱。他看得明白，不少队员是第一次参加这种赛事，上场紧张、处理球急躁，连日常训练一半

的水平都没打出来，问题根源在心态，不在技术。队伍沉下心从基础练起，更重要的是放平心态。调整很快见效，小组赛二战，恰逢练张钦的生日，他带队拿下本届赛事的首场胜利。“那天压力其实很大，但发挥得很稳，打出了自己的水平。”在他看来，这场胜利是送给自己最好的生日礼物。从小组赛突围后，云和队一路闯关，接连淘汰龙泉、缙云晋级决赛。作为队长，练张钦承担着球队最重的得分任务，每当球队陷入得分荒，球总会到他手上。“教练组和队友会给我很大的信心，不管能不能进，都一定要坚决落地投。就是因为教练和队友无条件的信任，才能让我没有压力、没有负担地放手一搏。”这支由教师、企业职工、本土青年组成的草根队伍，在一次训练与磨合中越挫越坚，从最初的互不熟悉、变成了一个攻防一体、彼此信任的整体，最终站上了冠军领奖台。

赛场之上，他是全力以赴的球队队长；回归生活，他是深耕讲台的人民教师。备赛期间，高强度的训练、密集的赛事，让他常常无暇顾及日常教学工作。所幸，学校主动为其协调工作安排、统筹教学任务，全力支持他代表家乡出战浙BA赛事。同事们也纷纷主动搭把手，帮忙分担日常课堂教学、

学生体育集训等工作，帮他补齐教学缺口，让他安心奔赴球场备战。正是学校的暖心扶持、同事的互帮互助，加上家人的全力托底，成为他奔赴热爱最坚实的后盾。“学校和同事给了我太多支持，让我没有后顾之忧，可以放心去拼。”练张钦感慨道。课堂上，他常把浙BA的赛场经历讲给学生听，在他看来，篮球教给人的不只是运动技能，更是直面挫折、团队协作的道理。

让他最受触动的，还有一位素不相识的小球迷。那是个十来岁的小学生，几乎每场晚上的训练都会出现在看台上，一个人坐两三个小时，陪着队伍练到结束。比赛时，他举着助威棒大声喊着每个人的名字，为球队加油。“每一场训练、每一场比赛他都在，特别让人感动。”练张钦说，有时候看着场边的小男孩，仿佛看到了小时候抱着篮球的自己，山城少年的热爱，就这样在不意间一代代传递着。

拿下“丽水王”后，云和队再次踏上浙BA省级争霸赛的赛场。“要么成功，要么成长，反正总有收获。赢了成功，输了就当成长。”练张钦说道，接下来他们会更积极地训练，以一个挑战者的身份，去向外面的强队多学习，争取多赢几场，打出云和篮球的精气神。

AI赋能木玩企业 解锁智造“新速度”

本报讯(记者 陈雅雯 通讯员 叶国荣)近日，记者走进浙江优贝尔玩具有限公司，只见工作人员轻点鼠标，一张木制儿童厨房的实物照片被拖入系统，几十秒后，快速完成了BOM(Bill of Materials的缩写，中文为物料清单)产品部件AI自动拆解，并生成了部件的物料最佳排版方案。

据企业ERP(Enterprise Resource Planning的缩写，中文为企业资源计划)系统管理专员刘丽虹介绍，这是企业落地零部件数字化解析改造后的日常一幕。浙江优贝尔玩具有限公司是一家集竹木制玩具、教育益智玩具、儿童厨卫家具、木工工艺品等产品研发、生产、销售于一体的综合性制造企业。凭借丰富的产品品类与过硬的生产工艺，企业积累了扎实的市场口碑。但木制玩具零件细碎、规格繁多、定制化强的行业特点，让企业传统生产管理饱受困扰。

“过去，新品物料建档、BOM录入完全依赖人工完成。技术人员需要逐张读图、手动测量零件尺寸、逐条录入物料信息，不仅耗时费力、建档周期漫长，人工操作难免出现数据偏差、录入失误，直接影响产品报价、原料采购与生产排程。”刘丽虹告诉记者，传统生产管理模式长期制约了企业高质量发展。

为破解行业痛点、激活生产效能，优贝尔玩具立足自身生产

场景，落地零部件数字化解析改造，在智造ERP系统产品信息模块深度内嵌AI智能工具，整合照片解析、图纸解析、智能下料排版、最优排版方案四大核心AI能力，成功打通“实物/图纸解析—BOM自动生成—板材智能排料—车间生产下料”的全业务数字链路，告别传统人工主导的物料生产管理模式。

不止于物料建档提效，AI智能排版还成了控损提质的“利器”。屏幕上，一张板材被切割成数十个零件，边角料区域用红色标注。“人工排版靠经验，AI排版看数据。”刘丽虹介绍，相比传统方式，板材利用率有效提升，木料浪费明显减少，全程损耗可追溯、台账可留存。

“以前一张单子要忙上大半天。”刘丽虹告诉记者，新系统还植入了AI智能客服，可实时解答系统操作、数据查询、流程办理等各类问题，进一步降低运维成本、提升办公效率，让数字化生产配套服务更加完善、高效。

从一张照片到一份BOM，从一份图纸到一套下料方案，AI与ERP深度融合，不仅为企业降本增效，也为木制玩具工厂数字化转型提供了可复制的路径。下一步，我县将加大数字化技术推广与赋能力度，引导更多传统制造企业拥抱智能制造、提质降本增效，全力推动区域传统产业迭代升级、焕发全新发展活力。

云和完成浙江省统一招投标交易平台首个项目开评标

本报讯(记者 林静 通讯员 黄婷)近日，云和县金村水库工程施工项目在浙江省统一招投标交易平台顺利完成开评标。这是我县首个依托省统一招投标交易平台完成的工程建设项目，标志着我县公共资源交易正式迈入全省交易“一张网”运行新阶段。

为保障首标项目平稳落地，县政务服务管理办公室提前谋划、专班推进，组织内部业务人员、招标代理机构开展多轮平台实操培训、全流程模拟推演，逐项完成账号注册、CA数字证书办理、项目建档、流程测试等前期准备，梳理排查系统衔接、音视频直播、人脸识别等潜在风险，制定应急处置预案，确保新平台首战顺利。

本项目全程实行全流程电子化交易、不见面开评标。从招标公告发布、招标文件下载、电子投标文件上传、远程解密开标，到省级专家库随机抽取评标专家、线上独立评审，所有交易环节均在省统一平台闭环完成，交易全过

程留痕可追溯。平台执行全省统一交易规定，统一示范文本，有效压缩人为干预空间，筑牢公共资源交易廉政防线。

依托省级平台统一信息发布，突破了地方隐性门槛，云和企业可平等获取全省招投标信息，既可以参与本县项目竞争，也可向外承接省内其他项目。同时，倒逼本土企业提升资质与能力，增强市场竞争力，壮大本地建筑、服务产业，夯实县域实体经济根基。

此次首标成功落地，是我县深入推进招投标领域数字化改革、持续优化营商环境的重要标志性成果。县政务服务管理办公室将持续强化服务保障与跟踪指导，深化省统一招投标交易平台在我县的全领域应用，及时协调解决平台运行中的各类问题，全力保障招投标活动全程公开、公平、公正、高效运转，以规范、高效、阳光的招投标服务赋能县域高质量发展。

云和“零创空间” 帮扶特殊群体创业

本报讯(记者 王凤凤 通讯员 吴伟利)近日，在江泰广场商圈的“零创空间”市集里，出现了一群特殊的创业者。他们身处无声世界，却怀揣着自力更生的创业梦想，依靠双手增收自立。

今年以来，县市场监管局紧扣“就在浙里 想就创”创业服务品牌建设，联动山水江泰广场商圈，以“零创空间”市集落地和“大企帮小店”结对赋能为抓手，精准帮扶特殊群体破解创业难点，构建场地兜底、资源赋能、服务保障的全链条助创体系，让特殊人群的创业梦想照进现实。

据悉，商圈设立的“零创空间”共有15个摊位，优先吸纳4名听障创业者入驻。摊位全部免收租金、卫生管理费和场地物业费，统一配备售卖推车、遮阳雨棚等经营硬件，创业者前期无须大额投入，拎包即可开业。仅此一项，每年可为每名特殊创业者节省场地及设备成本近8000元，让特殊群体能够“轻装上阵”开展经营。

同时，云和发挥“大企帮小店”机制作用，推动商圈经营主体万江商业管理公司与听障摊主结对帮扶，围绕食品安全、文明经营、客源维护、成本管控等方面开

展指导，协助制作图文菜单和简易沟通提示卡，变“无声创业”为“有保障创业”。

为进一步拓宽稳定增收渠道，云和依托线下成熟商圈客流，对市场摊位实行统一规范化管理，统筹兼顾便民经营与市容管控；线上借助同城宣传引流，扩大市集摊位知晓度，提升经营收益。此外，云和还设立短视频流量专项补贴，出台激励政策鼓励摊主自主宣传，商户发布的摊位经营短视频单条浏览量突破200即可领取专项补贴，充分调动摊主自主营销积极性，有效提升整体曝光度。

如今，几名听障摊主已经适应了“零创空间”的经营节奏，在固定合规的摊位上从容接待顾客，月均收入稳定在1000元以上，真正实现就地就近创业增收。

小摊点不仅成为个人增收的阵地，也成为城市中一道体现丰富温度的风景线。县市场监管局相关负责人表示，下一步，云和将持续放大示范效应，进一步优化“零创空间”运营管理，深化“大企帮小店”结对帮扶，完善特殊群体创业服务，持续拓展低成本创业载体，让更多特殊群体敢创业、能创业、创成业。