

普陀农商银行多措并举助推乡村振兴

□记 者 许晓华
通讯员 龚 柳 沈吉宁

近期,普陀农商银行以“整村授信”为抓手,结合“开门红”活动,深入田间走访,创新推出“融舟贷”“农户小额普惠贷”“小微纾困贷”等助农人气产品,用金融“春雨”全力帮助农户开展春耕生产。目前共累计向34户农户发放相关涉农贷款349万元。

春耕期间,普陀农商银行围绕“六保”“六稳”工作部署,加快信贷投放节奏及转贷力度,加强与融资担保公司、农担公司合作,

推广“惠农贷”“新农贷”等助农担保贷款产品,对因疫情影响出现暂时性困难的农户给予“应延尽延”,保证不抽贷、不断贷、不压贷,有效解决渔农民贷款担保难、融资难问题。

“我们还通过加大丰收互联、网上银行、智能付等电子化支付应用,为农民提供7×24小时金融服务,保障春耕备耕资金需要,做到不误农时、不误农事,支农效果良好。”普陀农商银行相关负责人表示,截至目前,该行已对辖内3.95万农户完成授信,授信金额49.78亿元,累计为42

户农户办理相关转贷产品,金额1085万元。

近年来,普陀农商银行充分发挥乡村振兴主办银行的作用,围绕金融助力乡村振兴行动方案,深入做好海岛普惠。着力将展茅街道、六横西浪咀村打造成乡村振兴金融服务样板村镇,年均投放乡村振兴建设资金2亿元以上。在展茅街道组织召开“美丽乡村现场会”,合作开发“省级美丽乡村示范点-田园综合体智慧运营系统”,为美丽乡村建设提供全方位服务。

“我们还积极推进‘三资系统’

的应用,做到全区经济合作社系统部署率100%,让村级集体资金往来可留痕、可查询和可追溯。”普陀农商银行相关负责人告诉记者,该行通过将普惠服务融入乡村治理,有效提高了乡村振兴的深度和广度。

接下来,该行将继续围绕“小而精”发展方向,牢牢把握时代机遇,积极应对各方挑战,坚定不移地把深化“以人为核心的全方位普惠金融”作为服务“三农”、服务乡村振兴、服务地方经济的战略要点,努力争当“重要窗口”普陀靓丽风景建设的金融标兵。

建行普陀支行 开展送金融知识进校园活动



□记者 徐丽佳 通讯员 张晨

“感谢你们给学生带来这节生动的金融课。”近日,建行普陀支行走进普陀二中开展“送金融知识进校园”活动,为学生带去了一堂活泼生动的金融知识课程。

课堂上,建行工作人员从存款、基金、保险等常见的金融产品出发,向学生们介绍了这些产品各自的特

点以及如何选择,同时通过几个视频向学生们介绍现在比较常见的诈骗手段,提高大家的反诈骗能力。

“今天学了很多理财小知识,很新鲜,以后打算用压岁钱试一试。”当天,学生们懂得了如何通过正确的渠道去理财,并表示会积极向身边人普及相关知识,尤其是介绍一些金融诈骗手段,提高大家的防骗意识。

泰隆银行舟山分行 有序开展新冠疫苗接种工作 并召开安保条线年度工作会议

□通讯员 颜榕 记者 余明

日前,泰隆银行舟山分行组织开展新冠疫苗接种工作,进一步强化疫情防控工作。

疫苗接种前,泰隆银行舟山分行办公室积极向全行员工宣传新冠疫苗接种的必要性,鼓励员工响应国家号召,做到“应接尽接”,保护个人及客户的健康安全。疫苗接种现场,该行员工依次排队进行体温测量、信息登记,接受健康询问、疫苗接种、留观30分钟,按要求有序接种。“新冠疫苗接种能有效降低感染风险,筑牢健康屏障。我行员工将分批次接种,响应号召,义不容辞。”泰隆银行舟山分行相关负责人说。

另外,泰隆银行舟山分行近日召开安保条线年度会议暨第一季安

防研讨分析会。

会上,安保条线相关工作人员解读了“1+1+1234”全年工作思路,鼓励各网点主动下沉工作,狠抓安全。同时还对下一步科技强安全,安保数字化转型等重点工作进行部署。此外,该行还进行了应知应会测试,提升安全保卫专业技能。会议要求全行应树立大安全生产意识,各网点负责人应树立第一责任人的意识,结合当前实际,讲安全,抓安全。

最后,该行相关负责人表示,各网点负责人要切实履行好安全一把手责任。同时,他强调安全工作“不怕万日紧,就怕一日松”,今年泰隆银行舟山分行将进一步加大平安泰隆考核、奖惩力度,确保全年安全工作稳健发展。



一起包饺子 温暖老人心

近日,浙江稠州商业银行舟山分行在海景颐园天香园举办了一场公益慰老活动,邀请周边老年居民一起包饺子、话家常。活动现场,老人们熟练地裹馅、捏皮,并教银行员工包饺子,现场一片欢声笑语,其乐融融。

(记者 许晓华 通讯员 鲍露露)

叶海忠：用专业的服务让客户满意



□记者 徐丽佳 通讯员 王露

近日,人保财险普陀支公司桃花营销部负责人叶海忠正忙着为朱家尖、桃花等地的民宿办理“乡村民宿保”,这款专门为民宿经营者量身打造的保险产品刚推出,就有许多客户前来咨询办理相关业务。“朱家尖、桃花的民宿比较多,

这款产品将以前民宿综合保险、食品安全责任险、雇主责任险等保险的主要保障内容整合在一起,能够为民宿经营者提供更为全面的保障。”从事保险行业近30年的叶海忠一直坚持用专业的服务,为客户提供最合适的产品。

虽然现在市面上的保险产品五花八门,但只要是公司推出的产品,叶海忠都能够清楚地介绍出保险产品的种类、适用范围等相关信息。“刚刚进入保险行业时,当时的产品种类单一,主要以车险、企财险、责任险、意外险为主,而且大众投保的意识也比较弱。”叶海忠告诉记者,随着社会的发展,人们生活水平的的提高,保险产品的种类越来越多,设计越来越细致,覆盖到人们生活的方方面面,大众的投保意识也越来越强烈。

在叶海忠的心里,从来没有最好的保险,只有最合适的保险。在

遇到客户前来咨询时,叶海忠都会详细地了解对方需求,从众多保险产品选出最满足客户需求的产品,有时甚至花时间专门为客户量身定做一个保险方案。

因为专业的服务态度,叶海忠有一批忠实的客户朋友,大家在保险上有什么需要咨询的都会第一时间想到他,叶海忠了解到有更适合的保险产品推出也一定会及时告诉客户。“像我们为客户办理保险业务,除了专业的保险知识,更要有温暖的服务态度。”叶海忠说,有一次,一位在他那里办理过车险的客户驾车路上发生情况,需要理赔,第一时间联系的就是他。虽然公司有专门的理赔人员会前往处理,但叶海忠仍第一时间赶到现场,为客户提供指导。有时候客户需要帮助,哪怕是晚上休息时间,叶海忠都会马上赶过去,缓解客户的心情,尽可能提供帮助。

在从事保险服务的这些年里,叶海忠发现越来越多的市民开始有意识地为自己保险,而他也积极地向大众宣传保险的好处。“保险不是锦上添花,但在关键时刻绝对能雪中送炭。”他举了一个去年的例子,桃花一家民宿发生火灾,造成不小的损失,但因为保过人保财险普陀支公司的民宿综合保险,得以理赔81万元,这笔钱使经营者得以重新再创业。在新的民宿开业后,该经营者甚至还想加大保额,防范风险。

叶海忠表示,接下来他仍会坚持向大众普及保险相关知识,用自己的专业知识帮助别人解决困难,避免风险。



金融小知识——期货

期货是指由期货交易所统一制定的、规定在将来某一特定的时间和地点交割一定数量标的物的标准化合约。期货合约的标的可以是实物商品,如棉花、大豆、石油等商品,也可以是金融资产,如股票、债券等,还可以是金融指标,如汇率、利率等。期货交易具有以下特点:1、合约标准化;2、交易集中化;3、双向交易(可做多也可以做空);4、保证金制度(能进行小搏大的杠杆操作);5、T+0(开仓当日就能平仓)。

普陀区人民政府金融工作办公室

警惕非法集资 避免财产损失

普陀区打击和处置非法集资工作领导小组办公室