

人保财险普陀支公司落地全市首单预防接种损害补充保险

□通讯员 姜焱 王露
记 者 余明

近日,人保财险普陀支公司成功签出全市首单预防接种损害补充保险,将为我区一卫生院12名医务人员提供共计264万元的风险保障。

据悉,舟山市于2020年9月下旬就率先在重点人群中启动了新冠疫苗接种工作。截至目前,全市共设立了47家新冠疫苗接种单

位,累计接种98000余剂次,近期正逐步推进全市居民免费疫苗接种工作。

人保财险普陀支公司紧跟社会需求,适时推出预防接种损害补充保险,将为疫苗受种者在接种单位接种第一类疫苗或保险单载明的第二类疫苗后产生的异常反应(不排除病例)、偶合症及疫苗失效、疫苗质量事故等损害提供保障。

“接种新冠疫苗是巩固疫情防

控成果的积极举措,我们作为一线医护人员当然要积极响应。”投保该险种的卫生院院长表示,“我们对接种的疫苗非常放心,现在还有了专门的保险‘护身符’,就更是毫无后顾之忧了。”

据了解,当前舟山的新冠疫苗为灭活疫苗,每人需要接种2剂,两剂接种一般需间隔2到4周。“我们了解到,当前舟山市民群众接种疫苗的意愿还是比较强烈的,但难免也会对接种的相关风险产生顾

虑。正是考虑到市民群众的实际需求,我们因时制宜推出了这个产品,为大家在接种疫苗前提供一支‘安心剂’。”该公司相关负责人表示:“这款产品的方案灵活、保障范围全面、性价比高,是预防接种风险转嫁的有效措施,也是企业复工复产的安全防疫举措。”

下一步,该公司将持续关注时事热点、关注群众需求,积极创新产品,为社会发展、群众生活保驾护航。

普陀农商银行员工用青春力量助力乡村振兴

□记者 许晓华 通讯员 周燕莲

近日,普陀农商银行组织青年员工参与由桃花镇团委组织的“青春试验田”活动,并在技术人员的指导下积极参与农产品新技术试验工作,用青春力量助力乡村振兴。

在“青春试验田”,青年员工们先学习了农业种植小常识,在领取秧苗、铲子、洒水壶等各种工具后开始亲身实践如何种植。“今天种了番茄、小白瓜、黄瓜等水果,第一次参与这种活动感觉很奇妙,十分

期待这些小秧苗长大后的样子。”青年员工林旻表示,现在年轻人对种田比较陌生,通过这样的活动,她学到不少有意思的农业小知识,了解到农作物的生长规律以及种植过程中的小技巧。

据悉,“青春试验田”是桃花镇凝聚青春力量助力乡村振兴的特色项目,项目位于桃花镇公前畈西主河旁的大棚基地,由桃花镇团委承包,定期组织当地青年参与农业生产和技术革新。试验田内不仅种植了小白瓜、西周密、樱桃番茄等多种特色水果,还打

破农户的传统种植思维,先行先试人工坐果和补光灯等技术,成功带动周边农户进行技术和品种革新。

作为参与该项目的唯一一家金融机构,自2019年起,普陀农商银行连续3年组织行内青年员工主动投身“青春试验田”建设,引导青年员工了解农户生产生活,把田间地头打造成增强素养、磨炼意志的“实践大课堂”,激发员工扎根“三农”,投身普惠工作的主动性和积极性。

近年来,该行紧密结合“走千

访万”“金融知识进万家”和服务实体经济等工作重点,积极组织青年员工开展金融志愿服务,通过“金融礼堂课”,送金融知识下乡入岛,为六横、桃花、虾峙、朱家尖等5000余名海岛村民普及金融知识,了解当地企业的金融需求,及时提供贴心的金融服务。同时,该行积极合作融资担保公司、农担公司,推广“惠农贷”“新农贷”等助农担保贷款产品,有效解决渔民贷款担保难融资难问题。截至目前,共发放专项贷款36户,金额3529万元。

泰隆银行舟山分行受邀参加舟山市商标品牌直播推广会

□记者 徐丽佳 通讯员 颜榕

在近日举办的舟山市商标品牌直播推广会中,泰隆银行舟山分行作为唯一一家金融机构受邀参与直播,助推舟山本土企业品牌成长与推广,促进商标品牌绿色发展。本次推广活动共有近100家舟山本土企业代表受邀来到现场,线上直播共有近5万粉丝观看,上万人次互动。

泰隆银行舟山分行营业部负责人作为形象代言人,携吉祥物“敖润”出镜,言简意赅地介绍了银行产品融e贷、泰e贷、随贷通卡,并宣传五周年行庆六重礼。直播中,线上观众通过屏幕留言进一步询问产品的相关情况,得到详细的解答。

直播结束后,不少在场企业也对该行产品颇感兴趣,询问产品信息、产品利率及相关情况。推广会上,泰隆银行舟山分行营业部负责人作为新入协会会员单位代表发言,表示将持续践行普惠金融,坚持服务小微市场定位,为舟山小微企业提供高效便捷的特色金融服务,共同成长,互利共赢,并祝愿舟山本土企业品牌发展越来越好。



厉娜凤:高效做好金融服务 用心赢得客户信任



□记者 许晓华 通讯员 张晨

“谢谢啊,你们对客户真的太上心了。”近日,在建行购买半年金的王先生对于建行普陀支行营业部主任厉娜凤的贴心服务连连点赞。

前段时间,王先生在建行买了两套半年金,虽然系统显示两套半年金下单成功,但是该行金库中心的库存却只有一套。为了不让客

户久等,厉娜凤通过联系市分行个金部,请求去省分行调货,在确定省分行有库存之后,金库中心随即派人前去领取,从舟山到杭州,当天来回,保证了网点产品及时入库,让王先生顺利拿到产品。

“客户有需求,我们就要尽可能提供最好的服务。”在厉娜凤的心里,一名好的银行工作人员既要有高效的业务能力,也要有一颗为客户着想的心。

近年来,为了方便海岛群众办理建行的存款、转账、缴费等业务,建行普陀支行积极在我区各海岛开设裕农通点。在建行东港新区支行担任网点主任期间,为了裕农通业务的顺利开展,厉娜凤带着客户经理每次下海岛都是当天早班船去末班船回,无论刮风下雨,只要约好了排除万难也要去,一去便是一天。通过坚持不懈的努力,东港新区支行的裕农通业务得到不断推进,在虾峙、桃花、蚂蚁等海岛

成功设13个裕农通点。

在参加工作的这几年,厉娜凤遇到不少挑战,每一次都靠着自己的踏实和毅力解决一个又一个难题。刚进单位时,带她的前辈突然生病,厉娜凤被要求替前辈维护好手中的客户。面对这份重任,厉娜凤顶住内心的压力,加快学习脚步,频繁请教领导、同事,默默加班加点,迅速提升自己的能力,让客户放心地信任她。正是因为这种用心专业的态度,从2011年大学毕业进入银行工作开始,厉娜凤逐渐从一个小职员成长为了独当一面的客户经理再到现在经验丰富的营业部主任。

前年2月,建行舟山分行推出“民工惠”的项目中,不论是产品推广、联系客户还是签署协议、填报申请表等环节,每个细节、每个步骤她都亲力亲为,多次往市分行、客户、单位“三头跑”。遇到自己不懂的问题就向分公司

业务部咨询,客户不懂的地方就耐心为他们解疑答惑。经过努力,最终促使普陀支行成功完成全市建行首笔、全省建行第三笔“民工惠”业务,让舟山的农民工享受到智能高效、操作简单、方便快捷的金融服务。

“我觉得在对待工作时,执行力非常重要,想到了就去做,做好每一件小事,就像小时候走好每一个步子,只有这样才能学会奔跑。”厉娜凤表示,只要肯行动,肯花心思花功夫,就能完成好每一项任务,也只有这样,才能在工作中有所成长,并赢得客户和员工的信任。



农行舟山普陀支行开展“百年征程、砥砺前行”健步走活动

□通讯员 叶蓓露 记者 徐丽佳

近日,农行舟山普陀支行工会积极组织员工参加总行举办的“百年征程、砥砺前行”健步走活动。

该活动依托“农行返岗健康卡”微信小程序,采取“线上+线下、学习+运动”的方式,从3月23日起至6月30日,为期100天,是农行庆祝建党100周年系列活动之一。参与报名的员工需要每天完成至少6000步的步数并且完成相应的党史学习才能达标。活动设置10道关卡、每道关卡10天时间,符合达标天数则闯关成功,每成功闯关一次还可以拥有一次抽

奖机会。

活动期间,该行员工热情高涨、踊跃参与,截至3月23日已有110名员工报名参加。“这个活动不仅能督促我多运动,还能利用碎片时间学习党史小知识,实时更新的排行榜让我更有动力了,我一定要坚持100天!”该行的员工信心满满地说道。

在开展活动之余,农行舟山普陀支行认真落实疫情防控要求,坚持勤俭办活动,不组织聚集性活动,同时积极引导员工做到科学健身、量力而行、确保安全,鼓舞员工从党史学习中汲取智慧力量,以更加昂扬的精神面貌展开金融服务。

农行舟山海力生支行成功堵截一起电信诈骗事件

□通讯员 邵贤娜 叶蓓露
记 者 余明

“太感谢了!如果不是你们提醒我,我肯定脑子一热就把钱汇出去了!”近日,农行舟山海力生支行成功堵截一起电信诈骗,帮客户王先生避免了12100元的损失。

近日中午11时40分左右,市民王先生来到农行舟山海力生支行要求开通掌上银行。该行工作人员引导其在超级柜台办理业务的过程中,听到该客户在电话中提及“交认证金”等字样,立即引起了警觉。经了解,该客户是在QQ中收到一张名为“某某银行保险监督管理委员会北京办公室”出具的关于某某人账户异常认证及解冻通知,要求其提

交贷款金额百分之十的认证金12100元,完成账户认证后才可对其账户进行解冻。

该员工立即意识到这是一起电信诈骗事件,当即提醒王先生不能向陌生人提供任何账户信息,并引导客户将卡内余额取出,避免了客户资金的损失。当天,该员工还为王先生普及了常见的电信诈骗手段、识别方法,提高其防骗意识。

近年来,农行舟山普陀支行十分注重对金融消费者风险责任意识的培养和普及,持续将金融知识宣传和风险防范贯穿于金融服务过程中。接下来,该行将持续做好防范电信网络诈骗宣传和识别工作,充分发挥好“最后一道防线”作用,全力保护消费者的切身利益。

绍兴银行普陀支行开展存款保险知识宣传活动

□记者 徐丽佳 通讯员 厉娜

近日,绍兴银行普陀支行开展存款保险宣传活动,进一步提高社会公众对存款保险制度的认识水平。

活动期间,该行组织工作人员进企业开展存款保险金融知识宣传,向社会公众普及存款保险相关知识,不断扩大宣传活动覆盖面和影响力,提升广大群众风险防范能力。活动现场,工作人员向企业员工发放存款保险宣传折页,就存款

保险定义、保障范围等内容向企业员工进行了细致讲解,并对企业员工普遍关心的金融相关问题进行专业解答,进一步提升了企业员工对金融知识的认识。活动得到了企业员工的一致好评。

此外,该行还在网点LED电子显示屏上持续滚动播放“存款保险,保障您的存款安全”等宣传语和存款保险相关知识,同时在网点大厅摆放宣传折页,安排专人宣传存款保险制度,充分发挥营业网点的宣传主阵地作用。

个人投资私募基金注意事项

投资前,建议到中国证券投资基金业协会网站查询该私募基金公司是否登记,该私募产品是否备案。

同时,购买私募产品必须符合法定合格投资者条件,具备相应风险识别能力和风险承受能力,投资者金融资产不低于300万元或者最近三年个人年均收入不低于50万元。单只私募基金产品的投资金额不低于100万元。实际投资这只私募产品的总人数不能超过200人。私募产品不能向不特定对象销售。所以遇到以下情形请注意:

- 1、如果你投个5万元就买到了私募产品,那一定是遇到骗子了;
- 2、如果你接到一个陌生推销电话或者短信,或者看到宣传单,然后买的私募产品,那一定是骗子;
- 3、如果有人拉你免费旅游,然后在度假酒店开投资报告会,从此搭上了私募的幸福便车,那么你上当了!

请广大公众理性投资,不要盲目相信天花乱坠的承诺,切实提高风险意识,增强识别能力,保护自身利益。

普陀区人民政府金融工作办公室

